

درجات مشارکت و نیازهای غالب افراد

نوشته دکتر فرج الله رهنورد

چکیده

تحقیقات نشان می‌دهد که مشارکت شناخت را در سراسر سازمان افزایش می‌دهد، خلاقیت افراد را بالا می‌برد، بلوغ و مسئولیت افراد را بهبود می‌بخشد، و مقاومت در برابر تغییرات را کاهش می‌دهد. اما چنین پیامدهایی همیشه و در همه شرایط حاصل نمی‌شود و مشارکت تابعی است از مقتضیات محیطی.

این مقاله یکی از این مقتضیات محیطی یعنی احتمال وجود رابطه یک به یک (۱-۱) بین درجات مشارکت و نیازهای افراد را بررسی می‌کند تا مشخص شود که آیا افراد با نیازهای مختلف به طور متفاوتی به درجات مشارکت واکنش نشان می‌دهند یا نه. نتایج یافته‌های پژوهش حاکی از آن است که گرایش افراد نسبت به درجات خاص مشارکت ناشی از نیاز مشخص در آنها نیست اما پژوهش، تأثیر متغیر سطح تحصیلات را به عنوان عامل مداخله‌گر گوشزد می‌کند.

مقدمه

بهره‌وری بالایی منجر نمی‌شود و مشارکت تحت مقتضیات خاصی اثر بخش خواهد بود. به عبارت دیگر، متغیرهای زیادی وجود دارد که مدیریت مشارکتی را تحت تأثیر قرار می‌دهند و موفقیت برنامه‌های مشارکتی در گروه سازگاری با آنهاست.

نتایج پژوهشها نشان می‌دهد که متغیرهایی نظیر اندازه و ساختار سازمان، تکنولوژی، فرهنگ، سیستمهای سیاستهای سازمانی، گرایش‌های نقش آفرینان اصلی، دانش و مهارت، و شخصیت به طور مستقیم و غیر مستقیم در موفقیت برنامه‌های مشارکتی تأثیر گذار هستند (رهنورد، ۱۹۹۸). پژوهشگر در این پژوهش، سعی می‌کند یکی از این متغیرهای وضعی را آزمایش کند و به این سؤال پاسخ دهد

نقش مشارکت در سازمانها به طور روزافزون در چند دهه گذشته اهمیت پیدا کرده است. در این دوره، نظریه مشارکت و مزایای منتبه به آن از قوه به فعل در آمده و در عمل ثابت شده است که مشارکت هم برای مدیران و هم کارکنان مزایایی را به بار می‌آورد (بول دی بال، ۱۹۸۹؛ لیکرت، ۱۹۶۷؛ کول و همکاران، ۱۹۹۳؛ آرجرس، ۱۹۷۳؛ میلر و مانگ، ۱۹۸۶). البته، مشارکت همیشه چنین تأثیراتی را ندارد و در بعضی موارد کمتر از حالت غیر مشارکتی اثر بخش است. نتایج تحلیلهای کلان (میلر و مانگ، ۱۹۸۶؛ لاک و شویجر، ۱۹۷۹) این واقعیت را آشکار ساخته است که تصمیم‌گیری مشارکتی در مقایسه با تصمیم‌گیری دستوری، همواره به

مشارکت در نظر گرفت. این گزینه‌ها عبارت است از:

- ۱) تصمیم‌گیری توسط مدیر و با استفاده از اطلاعات در دسترس (AI)؛ ۲) کسب اطلاعات لازم توسط مدیر از زیردستان اما اتخاذ تصمیم به تنها (AII)؛ ۳) کسب ایده‌ها و پیشنهادهای افراد به طور مجزا و اخذ تصمیم که ممکن است انعکاسی از نظریه‌های زیردستها باشد یا نباشد (CI)؛ ۴) کسب نظر زیردستان در قالب یک گروه و اتخاذ تصمیمهای مناسب که ممکن است انعکاسی از نظر آنها باشد یا نباشد (CII)؛ ۵) تصمیم‌گیری گروهی با زیردستان (GII).^(۱) به هر حال با توجه به دو مدل پیشگفته می‌توان درجه‌های مشارکت را بر حسب این که چه کسی تصمیم‌گیری می‌کند و میزان نفوذ و کنترل زیردستان چقدر است، به شرح زیر تعریف و طبقه‌بندی کرد:

۱. عدم مشارکت: به حالتی گفته می‌شود که در عمل افراد در تصمیم‌گیریها نفوذی ندارند و یا وضعیت مشارکت کاذب حاکم است.

۲. مشارکت جزئی: این درجه از مشارکت زمانی وجود دارد که کارکنان این حق را دارند که به طور جزئی در تصمیم‌گیریهای درون سازمانی تأثیر گذار باشند. مشارکت بر مبنای پیشنهاد یا نظام پیشنهادها، مشارکت بر مبنای مشورت، و تصمیم‌گیری دو جانبه درجه‌هایی از مشارکت هستند که در این طبقه جای می‌گیرند.

۳. مشارکت کامل: در این وضعیت، حق تصمیم‌گیری در چارچوب تعیین شده به زیردستان و اگذار می‌شود. تیمهای کاری نیمه مستقل و تیمهای خود-گردان نمونه‌هایی از درجه مشارکت کامل محسوب می‌شوند (نمودار شماره ۱).

که آیا بین سلسله مراتب نیازهای افراد و درجات مشارکت رابطه احتمالی یک به یک وجود دارد یا نه. رابطه‌ای که تلویحاً در مدل هنجاری هرسی و بلانچارد (1972) پذیرفته شده است.

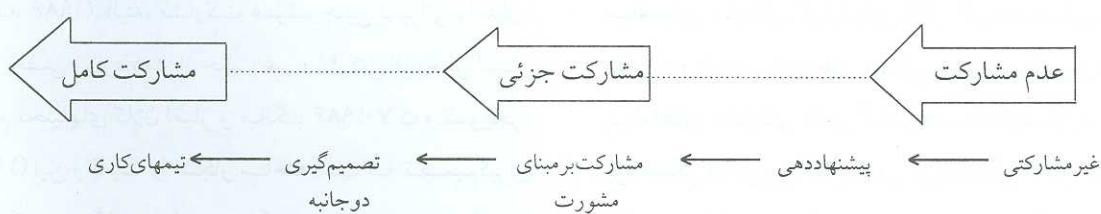
درجات مشارکت

درجهٔ مشارکت عبارت است از میزان نفوذ و کنترلی که کارکنان در تصمیم‌گیری سازمان اعمال می‌کنند. با توجه به این تعریف، پیوستار مشارکت از صفر شروع و با گذشتן از درجات مختلف پیشنهادهای و مشاوره، به مشارکت کامل ختم می‌شود. برای طبقه‌بندی مشارکت بر حسب درجه آن کوشش‌های زیادی شده است. معروفترین مدل را تائبوم و اشمیت (1958) طراحی کرده‌اند. این مدل، پیوستاری از قدرت را مشخص می‌کند که می‌تواند درجاتی از مشارکت در تصمیم‌گیری را به شرح زیر نشان دهد: ۱) مدیر تصمیم‌گیری می‌کند و غیر مدیر می‌پذیرد؛ ۲) مدیر تصمیم می‌گیرد و تصمیم خود را قبل از پذیرش، عرضه می‌کند؛ ۳) مدیر تصمیم را ارائه می‌دهد، اما باید به سئوالهای غیر مدیران جواب دهد؛ ۴) مدیر تصمیمی را ارائه می‌کند که می‌تواند بر مبنای داده‌های غیر مدیران تغییر کند؛ ۵) مدیر مسائل را کسب می‌کند؛ ۶) مدیر حدودی را تعریف می‌کند که در آن غیر مدیران بتوانند به تصمیم‌گیری پردازنند؛ و ۷) مدیر و غیر مدیران به طور مشترک تصمیماتی را در چارچوب تعریف شده سازمانی اتخاذ می‌کنند. وروم و یتون (1973) نیز در مدل اقتضایی خود پنج گزینه را مطرح می‌کنند که می‌توان آنها را به عنوان درجات

زیاد

درجه نفوذ کارکنان

کم



نمودار شماره ۱. پیوستار درجات مشارکت

نیازها را بپذیریم، این سؤال قابل طرح است که آیا فردی که مثلاً نیاز اجتماعی او غالب است، به درجهٔ خاصی از مشارکت نیز بهتر پاسخ می‌دهد؟ به عبارت دیگر، آیا رابطهٔ یک به یک (۱-۱) بین سلسلهٔ مراتب نیازها و درجات مشارکت وجود دارد؟ پاسخ به این سؤال تا حدودی در نظریهٔ رهبری وضعی نهفته است.

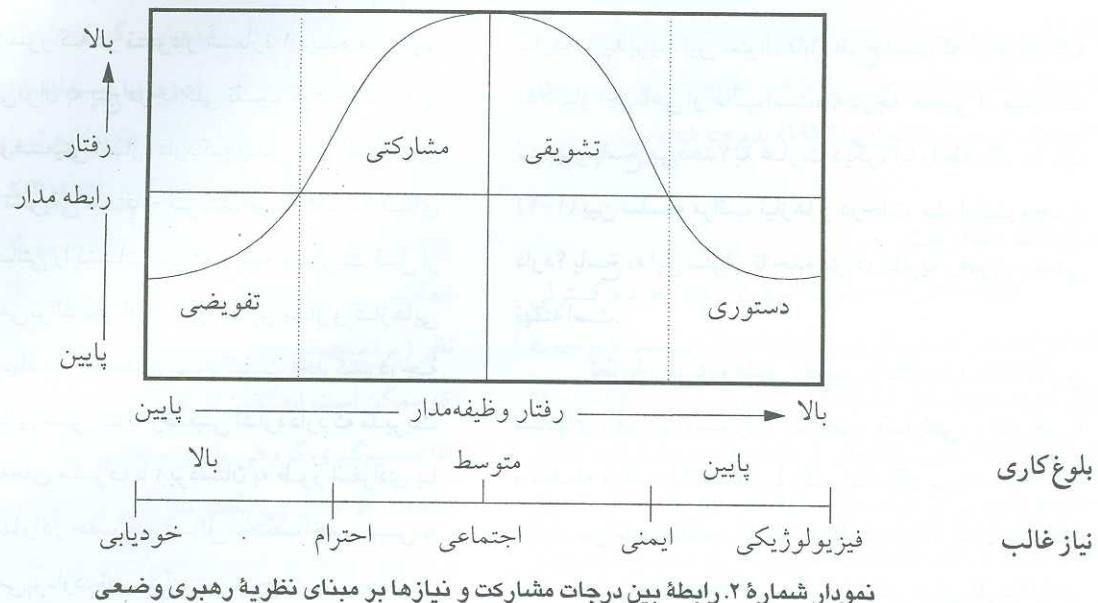
نظریهٔ رهبری وضعی (هرسی و بلانچارد، ۱۹۷۲) بین سبکهای رهبری (دستوری، تشویقی، مشارکتی، و تفویضی) و سلسلهٔ مراتب نیازها تقریباً یک رابطهٔ یک به یک (۱-۱) را برقرار می‌کند. همانطور که در نمودار شمارهٔ ۲ نشان داده شده است، در این مدل هنجاری سبک مشارکتی برای کار با افرادی مناسب است که با نیازهای اجتماعی و احترام برانگیخته هی شوند و سبک تفویضی برای افرادی مناسب است که دارای نیاز غالب خودیابی هستند، اما برای کار با افرادی که با نیازهای اولیهٔ برانگیخته می‌شوند، سبکهای دستوری و تشویقی بیشتر کاربرد دارند. با توجه به سبک تفویضی، باید گفت که در این حالت، اختیار یا به فرد تفویض می‌شود یا به گروه. در حالت دوم، گروههای نیمه مستقل یا خود-گردن شکل می‌گیرند که درجهٔ کاملی از مشارکت را نشان می‌دهند. بنابراین، اگر سبکهای دستوری و تشویقی را به عدم مشارکت تعییر کنیم، باید گفت نظریهٔ رهبری وضعی تقریباً بین درجات مشارکت (عدم مشارکت، مشارکت جزئی، و مشارکت کامل) و سلسلهٔ مراتب نیازها رابطهٔ یک به یک برقرار می‌سازد.

دیویس و نیواستروم (۱۹۸۹) استدلال می‌کنند، شواهدی وجود ندارد که مشارکت هر فردی مطلوب شناخته شود. بر عکس، آنها اشاره می‌کنند که شواهدی وجود دارد که خیلی از افراد نمی‌خواهند از طریق مشارکت مورد آزار و اذیت قرار گیرند و این پرسش قابل طرح است که علی‌رغم خواستهٔ افراد و فقط به این دلیل که فکر می‌کنیم مشارکت برای آنها خوب است، آیا باید آنها را به طرف مشارکت هدایت کنیم؟ اگر به این واقعیت از زاویه‌ای دیگر نگاه کنیم،

همانطور که در نمودار شمارهٔ ۱ دیده می‌شود، مشارکت را می‌توان به پنج درجهٔ کلی تقسیم کرد. حالت غیر مشارکتی به وضعیتی اشاره دارد که مدیریت را سبکهای دستوری و یا تشویقی استفاده می‌کند. مشارکت بر مبنای پیشنهاد، حالتی را نشان می‌دهد که مدیریت قبل از تصمیم‌گیری می‌تواند نظر افراد را از طریق ساز و کارهایی نظیر نظام پیشنهادهای حلقه‌های بهبود کیفیت اخذ کند. درجهٔ مشارکت بر مبنای مشورت به وضعیتی اشاره دارد که مدیریت از طریق جلسه‌های مشترک با زیردستان به طور انفرادی یا گروهی نظر آنها را در خصوص مسائل مختلف اخذ و سپس به تصمیم‌گیری می‌پردازد. تصمیم‌گیری دو جانبی به درجهٔ از مشارکت اشاره دارد که نمایندگان کارکنان و مدیریت ارشد در خصوص مسائل سازمانی به تصمیم‌گیری می‌پردازند. این درجه از مشارکت در حالتی که نمایندگان کارکنان و مدیریت ارشد از نظر تعداد مساوی باشند شکلی کامل از دموکراسی سازمانی را به نمایش می‌گذارد. تیمهای کاری نشانگر درجهٔ کامل از مشارکت هستند که در آنها کارکنان در گروههای کوچک و در چارچوب تعیین شده به تصمیم‌گیری می‌پردازند. تیمهای کاری نیمه مستقل و تیمهای خود-گردن نمونه‌هایی از این درجهٔ مشارکت محسوب می‌شوند.

درجات مشارکت و سلسلهٔ مراتب نیازها

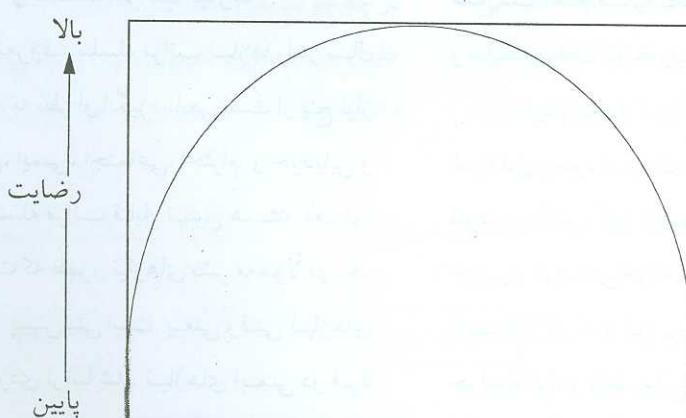
مزلو نظریهٔ معروف سلسلهٔ مراتب نیازها را در سال ۱۹۴۳ مطرح ساخت. به نظر او انگیزهٔ تابعی است از پنج نیاز بنیادی فیزیولوژیکی، ایمنی، اجتماعی، احترام، و خودیابی و این نیازها در یک سلسلهٔ مراتب قابل تبیین هستند (مزلو، ۱۹۵۴). او معتقد است که ظهور نیازهای بشر معمولاً در یک حالت پله‌ای قابل پیش‌بینی است. یعنی وقتی نیازهای فیزیولوژیکی تا حدودی ارضاء شد، نیازهای ایمنی در فرد قوت می‌گیرد و به صورت پله‌ای تداوم پیدا می‌کند تا نیاز خودیابی شکوفا شود. اگر این سلسلهٔ مراتب



Source: P. Hersey & K. Blanchard, 1972.

مشارکتی» یا «بیش مشارکتی» منجر شود.^(۲) دیویس و نیواستروم (۱۹۸۹) بر این باورند که بعضی از افراد مشارکت بیشتری را در مقایسه با دیگران طلب می‌کنند. اما مسئله اصلی آن است که در هر دو وضعیت «کم مشارکتی» و «بیش مشارکتی» در مقایسه با وضعیتی که درجه مشارکت با نیازهای آنها سازگاری دارد، افراد رضایت‌کمندی را از خود بروز می‌دهند. این رابطه در نمودار شماره ۳ نشان داده شده است. به عبارت دیگر، این مدل نیز به این امر صحه می‌گذارد که بین نیازهای افراد و درجه مشارکت رابطه معنی داری وجود دارد و انطباق آنهاست که حداقل رضایت را به بار می‌آورد.

شاید بتوان استدلال کرد، افرادی که نیازهای اولیه در آنها غالب است، تمایلی به مشارکت ندارند. به عبارت دیگر، عدم تمایل افراد به مشارکت را به نوع نیازهای غالب در آنها (نیازهای اولیه) ارتباط بدھیم. در این صورت این سوال را می‌توان مطرح کرد که آیا بین درجات مشارکت و سلسله مراتب نیازهای افراد رابطه یک به یک (۱-۱) برقرار است؟ دلیل اصلی برای چنین پرسشی از این حقیقت ناشی می‌شود که در صورت وجود رابطه یک به یک بین نیازها و درجات مشارکت، اجرای الگویی خاص از مشارکت در سازمان و تعیین آن به همه افراد ممکن است به پدیده «کم



بیش مشارکتی کم مشارکتی

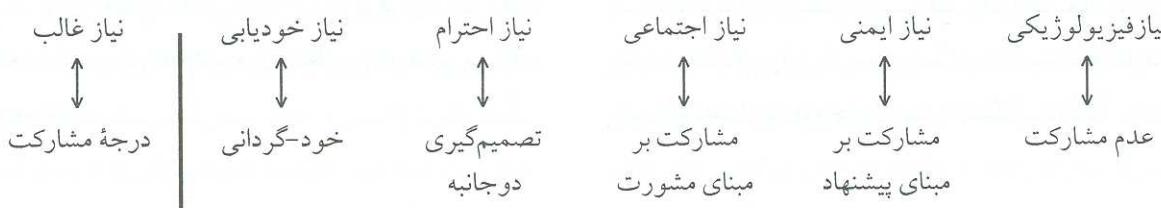
نمودار شماره ۳. انطباق نیازها و مشارکت

Source: K. Davis, and J.W. Newstrom 1989.

فرضیه

مشارکت و نیز نیازهای غالب آنها را به طور هم‌مان شناسایی کرد. از این‌رو، پرسشنامه‌ای تهیه شد تا بین افراد نمونه آماری توزیع شود. جامعه آماری مورد مطالعه در این پژوهش ۳۵۰ نفر از دانشجویان دوره کارشناسی ارشد مدیریت بازارگانی بودند که در دانشکده مدیریت (GSM) دانشگاه آدلاید استرالیا تحصیل می‌کردند. همان‌طور که اشاره شد نمونه آماری به اندازه ۲۰۰ نفر به روش تصادفی انتخاب و پرسشنامه‌ها از طریق صندوق پستی فردی^(۳) بین آنها توزیع شد. دلیل انتخاب دانشجویان رشتۀ مدیریت بازارگانی آن بود که اکثریت آنها دانشجویان پاره وقت بودند که در بخش دولتی یا خصوصی کار می‌کردند و عملًا مدیریت مشارکتی

همان‌طور که اشاره شد، نظریه رهبری وضعی (هرسی و بلنجارد، ۱۹۷۲) و مدل انطباق نیازها و مشارکت (دیویس و نیواستروم، ۱۹۸۹) تلویحاً بر این امر صحه می‌گذارند که یکی از شرایط لازم برای مؤثر بودن مدیریت مشارکتی انطباق نیازها با درجات مشارکت است. علی‌رغم ارتباطی که در چنین مدل‌های هنجاری بین نیازها و درجات مشارکت برقرار شده است، این سوال به قوت خود باقی است که چه درجه‌ای از مشارکت با نیاز غالب در فرد بهتر تطبیق می‌کند و تحقیقات میدانی تا چه حد چنین ارتباطی را تایید می‌کند؟



را در شکل‌های مختلف در سازمانهای خودشان تجربه کرده بودند.

میزان پاسخ در این پژوهش ۷۸ درصد بود. خوب‌بختانه توزیع داده‌ها به گونه‌ای بود که امکان تحلیل آماری مبتنی بر جدول توافقی را میسر می‌ساخت. پرسشنامه‌های مورد استفاده در این پژوهش از دو قسمت عمده تشکیل می‌شد. بخش اول تمایل افراد به درجات مختلف مشارکت و بخش دوم نیازهای غالب افراد را می‌سنجد. واضح است که محدودیتهایی درباره تحقیقهای پیمایشی از این دست وجود دارد که مهمترین آنها تکیه بر ادراک و گرایشهای افراد است. از آنجایی که ادراک و گرایشهای افراد در طول زمان تغییر می‌کند، نمی‌توانیم محدودیت تحلیل تصویر لحظه‌ای^(۴) را انکار کنیم. با این حال، باید در نظر گرفت که همبستگی مثبتی بین گرایش و

بر اساس چنین مدل‌هایی این فرضیه قابل طرح است که افراد با نیازهای غالب اولیه به درجات پایین مشارکت بهتر پاسخ می‌دهند و افراد با نیازهای غالب ثانویه به درجات بالای مشارکت. به عبارت دیگر، از طریق ایجاد انطباق یک به یک بین نیاز غالب با درجه خاصی از مشارکت می‌توان موفقیت برنامه‌های مشارکتی را افزایش داد مشروط بر اینکه دیگر عوامل لازم برای موفقیت نیز فراهم شده باشد. با این توضیح مختصر، فرضیه پژوهش به شرح زیر قابل تبیین است: بین درجات مشارکت و سلسله مراتب نیازها رابطه یک به یک وجود دارد.

روش پژوهش

برای اثبات یارد فرضیه، از روش تحقیق پیمایشی استفاده شد تا بتوان گرایشهای افراد را نسبت به درجات

$$x^2 = (O_{ij} - E_{ij})^2 / E_{ij}$$

$$x^2 = 2,704$$

در سطح معنی دار $\alpha = 0,05$ با درجه آزادی ۱۶ مقدار

توزیع خی دو عبارت است از:

$$x^2 = 26,296$$

مقدار x^2 محاسبه شده برابر ۲,۷۰۴ است، بنابراین به روشی مقدار آماره نشانگر درستی فرض صفر یعنی استقلال دو متغیر «درجات مشارکت» و «ニيازهای افراد» است. برای آزمون این فرض که رابطه یک به یک بین نیاز غالب و درجهٔ مشارکت وجود دارد، باز از آزمون خی دو کمک گرفته شد زیرا این آزمون برای توزیع ارزش‌های یک متغیر تنها نیز قابل استفاده است. در صورتی که نیاز غالب افراد نیاز فیزیولوژیکی باشد برای آزمون این فرضیه که افراد با نیازهای غالب فیزیولوژیکی ممکن است در جات مختلف مشارکت را ترجیح دهند، از اداده‌های جدول شماره ۲ کمک گرفته شد.

رفتار وجود دارد و نوع بشر بر مبنای ادراک خود در مورد پدیده‌ها قضاوت می‌کند.

نتایج پژوهش

در این پژوهش، به کمک جدول توافقی، احتمال وجود رابطه بین دو متغیر «ニياز غالب» و «درجۀ مشارکت» بررسی شد. برای اثبات یارۀ فرض صفر که دو متغیر مستقل از یکدیگرند، آماره خی دو (x^2) به کار گرفته شد. همان طور که در جدول شماره ۱ مشاهده می‌شود، چون خانه‌های جدول توافقی مقادیر کمتر از ۵ را ندارند و تمام مشاهدات مستقل از یکدیگر هستند، لذا پیش فرضهای لازم برای استفاده از آزمون خی دو فراهم است.

برای محاسبۀ مقدار آماره خی دو از فرمول زیر بهره گرفته شد که در آن E_{ij} مقادیر مورد انتظار و O_{ij} مقادیر مشاهده شده هستند:

جدول شماره ۱. روابط بین درجات مشارکت و نیازهای افراد

کل ردیف	نیاز	درجۀ مشارکت					
		فیزیولوژیکی	ایمنی	اجتماعی	احترام	خودیابی	کل ردیف
۲۷,۱	۵,۱	۵,۲	۶,۱	۶,۲	۴,۵		عدم مشارکت
۲۷	(۵)	(۵)	(۵)	(۷)	(۵)		
۳۳	۶,۱	۶,۴	۷,۴	۷,۶	۵,۵		مشارکت بر مبنای پیشنهاد
۳۳	(۶)	(۶)	(۷)	(۸)	(۶)		
۳۰	۵,۶	۵,۸	۶,۷	۶,۹	۵		مشارکت بر مبنای مشورت
۳۰	(۵)	(۶)	(۸)	(۶)	(۵)		
۳۱,۲	۵,۸	۶	۷	۷,۲	۵,۲		تصمیم‌گیری دو جانبی
۳۱	(۶)	(۷)	(۸)	(۵)	(۵)		
۳۵	۶,۵	۶,۷	۷,۹	۸,۱	۵,۸		خود - گردانی
۳۵	(۷)	(۶)	(۷)	(۱۰)	(۵)		
۱۵۶	۲۹,۱	۳۰,۱	۳۵,۱	۳۶	۲۶		کل ستون
	۲۹	۳۰	۵	۳۶	۲۶		

جدول شماره ۲. روابط بین درجات مشارکت و نیاز فیزیولوژیکی

درجه مشارکت	مشاهدات (O)	موردن انتظار (E)	باقیمانده (R)	R^2 / E
عدم مشارکت	۵	۵,۲	۰,۲	۰,۰۰۰۷
مشارکت بر مبنای پیشنهاد	۶	۵,۲	-۰,۸	۰,۰۲۷۹
مشارکت بر مبنای مشورت	۵	۵,۲	۰,۲	۰,۰۰۰۷
تصمیم‌گیری دو جانبی	۵	۵,۲	۰,۲	۰,۰۰۰۷
خود-گردانی	۵	۵,۲	۰,۲	۰,۰۰۰۷

$$x^2 = ۰,۰۵۸۷$$

$$N = ۲۶$$

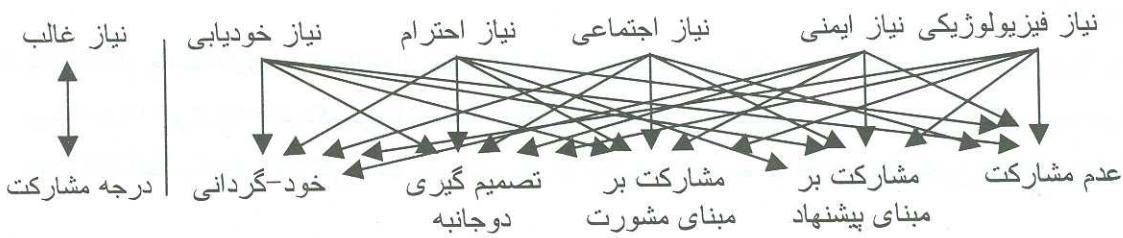
شماره ۳).

بنابراین، بر اساس نتایج حاصل از آزمون خی دو (جدول شماره ۳) می‌توان گفت دلایل کافی برای اثبات اینکه رابطه یک به یک بین درجات مشارکت و سلسله مراتب نیازها برقرار است، وجود ندارد. به عبارت دیگر، باید پذیرفت که بین نیازهای غالب و درجات مشارکت روابط چندگانه برقرار است.

بر اساس جدول شماره ۲، در سطح معنی دار $\alpha = ۰,۰۵$ و با درجه آزادی ۴ مقدار توزیع خی دو عبارت است از $x^2 = ۹,۴۹$ و چون مقدار x^2 محاسبه شده یعنی $x^2 = ۰,۰۵۸۷$ از مقدار X_{α}^2 کمتر است، بنابراین در ناحیه قبول H_0 می‌افتد و نمی‌توان فرض صفر را رد کرد. در صورتی که نیازهای غالب افراد: ایمنی، اجتماعی، احترام، خودیابی باشد به همین قیاس می‌توان فرضهای صفر را مورد آزمون قرار داد (جدول

جدول شماره ۳. استقلال درجات مشارکت از نیازهای غالب

نیاز غالب	درجه آزادی	$x^2 \alpha$	x^2	فرض صفر
فیزیولوژیکی	۴	۹,۴۹	۰,۰۵۹	قبول
ایمنی	۴	۹,۴۹	۲,۰۵۶	قبول
اجتماعی	۴	۹,۴۹	۰,۸۵۷	قبول
احترام	۴	۹,۴۹	۰,۲۸	قبول
خودیابی	۴	۹,۴۹	۰,۱۱۳	قبول



نتیجه گیری

نوشته های مدیریت مشارکتی حاکی از آن است که مشارکت تنها تحت مقتضیات معینی پاسخ مثبت می دهد (لاک، شویجر، و لاتام، ۱۹۸۶). به عبارت دیگر، اثر بخشی مشارکت تابعی است از متغیرهای وضعی. به عنوان یک فرضیه در این پژوهش رابطه احتمالی یک به یک بین درجات مشارکت و نیازهای افراد که بر مبنای نظریه رهبری وضعی و همچنین مدل انطباق نیازها و مشارکت تبیین شده بود، مورد کنکاش قرار گرفت.

برای آزمون فرضیه، ابتدا مشارکت به پنج درجه: (۱) عدم مشارکت؛ (۲) مشارکت بر مبنای پیشنهاد؛ (۳) مشارکت بر مبنای مشورت؛ (۴) تصمیم‌گیری دوجانبه؛ و (۵) خودگرانی تقسیم شد. سپس پرسشنامه‌ای طراحی و تنظیم شد که بتواند درجات مشارکت مطلوب را از دیدگاه افراد و نیازهای غالب آنها بر مبنای نظریه مزلو (که نیازهای افراد را به پنج طبقه فیزیولوژیکی، اینمنی، اجتماعی، احترام، و خودبایی تقسیم می کند) بسنجد. پرسشنامه‌ها در میان یک نمونه تصادفی از دانشجویان پاره وقت (افراد شاغل در سازمانهای بخش دولتی و خصوصی) رشتۀ مدیریت بازارگانی توزیع شد. تحلیل داده‌ها به کمک جدول توافقی و آزمون خی دو، نشان داده است که دو متغیر «نیازها» و «درجه مشارکت»

پی نوشتها

(۱). در مدل وروم G, C, A به ترتیب معرف Group, Consultation, Alien می باشد.

(۲). وقتی افراد مشارکت بیشتری را از آنچه که هست می خواهند، پدیده کم مشارکتی (Underparticipation) وجود دارد. در نقطه مقابل، در وضعیتی که مشارکت بیشتری از آنچه که افراد طلب می کنند، وجود دارد، پدیده بیش مشارکتی (Overparticipation) اتفاق می افتد.

(3). Pigeon Hole

(4). Snapshot

(۵). با آنکه تمام جامعه آماری مورد مطالعه از تحصیلات عالی برخوردار بودند، اما تنها ۴۲٪ آنها مشارکت در درجات بالا را ترجیح می دادند و لذا نمی توان ادعای کرد که افراد با تحصیلات عالی، درجات بالایی از مشارکت را طلب می کنند. جالب توجه این است که حدود ۱۷٪ آنها سبک غیر مشارکتی (دستوری یا تشویقی) را ترجیح می دادند. به هر حال، می توان چنین نتیجه گرفت که اکثریت

افراد تحصیل کرده، مدیریت مشارکتی را طلب می‌کنند و این امر، یافته‌های مطالعات پیشین (رهنورد، ۱۹۹۸) را در خصوص تأثیرگذاری متغیر «آموزش و تحصیلات» بر مدیریت مشارکتی تأیید می‌کند.

منابع

- Argyris, C., "Personality and Organisation Theory Revised", *Administrative Science Quarterly*, Vol. 18, 1973, pp.141-167.
- Bolle De Bal, M., *Participation: Its Contradictions, Paradoxes, and Promises*. In Lammers, C. J., and Szell, G. (Eds.), International Handbook of Participation in Organisations, Vol. 1, Oxford University Press, 1989.
- Cole, R. E., Bacdayan, P., and White, B. J., "Quality, Participation, and Competitiveness", *California Management Review*, Vol. 35, No. 3, Spring 1993, pp. 68-81.
- Davis, K., and Newstrom, J. W., *Human Behaviour at Work: Organizational Behaviour*, New York: McGraw-Hill, 1989.
- Hersey, P. & Blanchard, K., *Management of Organizational Behaviour: Utilizing Human Resources*, Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, 1972.
- Likert, R. L., *The Human Organization*, New York: McGraw- Hill, 1967.
- Locke, E. A.; & Schweiger, D. M., "Participation in Decision-Making: One More Look", *Research in Organizational Behaviour*, Vol. 1, 1979, pp. 265-339.
- Locke, E. A.; Schweiger, D.M.; & Latham, G.P., "Participation in Decision-Making: When It be Used?", *Organizational Dynamics*, 1986, pp. 65-79.
- Maslow, A. H., *Motivation and Personality*, New York: Harper and Row, 1954.
- Miller K. I.; and Monge, P. R., "Participation, Satisfaction, and Productivity: A Meta-Analytic Review", *Academy of Management Journal*, Vol. 29, No. 4, 1986, pp. 727-753.
- Rahnavard, F., *A Study of Variables in the Australian Public Sector Influencing Participative Decision Making and Determining its Degree of Success*, An Unpublished Ph. D Thesis, Flinders University of South Australia, 1998.
- Tannenbaum, R.; and Schmidt, W., "How to Choose a Leadership Pattern", *Harvard Business Review*, Vol. 36, 1958, pp. 95-101.
- Vroom, V. H.; and Yetton, P., *Leadership and Decision-Making*, Pittsburg: University of Pittsburg Press, 1973.